

Актуальные материалы пресс-центра

Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ

Благодарим Вас за внимание к данному материалу

Команда Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» непрерывно следит за актуальными новостями и трендами информационного пространства, проводит ежедневный мониторинг законодательных нововведений и изменений в экономике, анализирует отраслевые события и рыночные тенденции. Наши эксперты всегда в курсе последних событий и планируемых новаций и готовы оперативно предоставить комментарии по отраслевым трендам, новостям компаний, а также прокомментировать изменения в области законодательства, экономики, учета и отчетности, управления персоналом.

В представленном пресс-ките собраны последние, наиболее актуальные материалы, подготовленные экспертами Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ». Мы хорошо понимаем специфику работы современных СМИ, и потому всегда остаемся на оперативной связи. Налаженная система взаимодействия в компании позволяет нам качественно и в срок готовить статьи и комментарии, а представители Пресс-центра Группы всегда готовы содействовать Вам в получении качественных материалов. Мы открыты для иных форм партнерства: подготовки аналитических исследований, участия в интервью и спецпроектах, а также будем рады инициативно предлагать актуальные темы.

Мы ценим наших партнеров и нацелены на долгосрочное сотрудничество!

С уважением,

АЛЕКСАНДРА ПАШКЕВИЧ

Ведущий маркетолог Департамента маркетинга и PR



О Группе

Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» - одна из крупнейших российских организаций, оказывающих услуги в области бухучета, аудита и МСФО, налогов и права, инвестиционного консалтинга и оценки, финансового и управленческого консультирования

Цифры и факты

- **27 лет** опыта работы
- **9** практик
- Более **200** специалистов
- Свыше **17 000** успешно реализованных проектов для ведущих игроков различных отраслей

Рейтинги

Группа ежегодно занимает ведущие позиции в списках крупнейших аудиторских, оценочных и консалтинговых организаций России по версии аналитического агентства RAEX.

По итогам 2021 года Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» занимает **20 место среди крупнейших аудиторских организаций** и **24 место среди крупнейших консалтинговых групп**, а также входит в число лидеров по отдельным направлениям консалтинга:

5 место – в области налогового консалтинга

12 место – в области стратегического консалтинга

6 место – в области ИТ-консалтинга

12 место – в области оценочных услуг

7 место – в области юридического консалтинга

13 место – в области финансового консалтинга

7 место – в области маркетинга и PR

Направления экспертизы



Антикризисные меры, поддержка бизнеса в период трансформации экономики



Международные (МСФО) и российские (РСБУ) стандарты учета, новые ФСБУ, развитие аудиторского рынка



M&A, реструктуризации, реорганизации – экспертный анализ перспектив и последствий заключения сделок



Налоговое законодательство – налоговые нововведения, льготное налогообложение, налоговый мониторинг



Трансфертное ценообразование и план BEPS, соглашение ОЭСР, соглашения об избежании двойного налогообложения



Таможенная практика – изменение пошлин, обновление классификации ТН ВЭД, экспортно-импортные операции, валютное законодательство



«Зеленая» экономика и «зеленые» бонды, введение углеродного налога, глобальная декарбонизация



Инвестиции, СПИК и СЗПК, экспертная оценка инвестиционного потенциала экономических сегментов, анализ отраслевых рынков



Управление персоналом и кадровая политика, нормирование труда на предприятиях (Индустрия 4.0)

Новости отраслей и рынков



Металлургическая промышленность



IT-индустрия



Энергетика



Нефть и газ, добыча ПИ, оборудование



Строительство и девелопмент, рынок недвижимости



Ритейл



Медицина и фармацевтика



Сельское хозяйство



Автомобилестроение, тяжелое машиностроение



Транспортные перевозки и логистика



Легкая промышленность



Пищевая промышленность



Финансовый сектор и банки



Наука и инновации



Телекоммуникации и связь



Химическая промышленность



Инфраструктурное строительство

Информация об авторах



АРМЕН ДАНИЕЛЯН

Старший партнер. Директор по стратегическому развитию

Мастер делового администрирования в области маркетинга, эксперт в области стратегического планирования и организационного управления, член Гильдии маркетологов.

Ключевые темы: антикризисная поддержка, финансовый сектор и банки, строительные рынки, коммерческая медицина, недвижимость, экономическое развитие, цифровизация и автоматизация бизнеса, e-commerce.

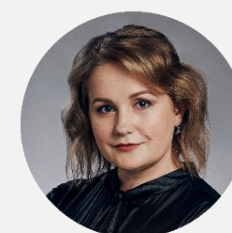


КСЕНИЯ АРХИПОВА

Старший партнер.
Исполнительный директор

Мастер бизнес администрирования в области управления проектами, эксперт в области стратегического развития и корпоративного управления.

Ключевые темы: HR-менеджмент и оптимизация бизнес-процессов в компании, HoReCA, финансы и кредиты, оценка экономического потенциала инвестиционных проектов, фармацевтическая отрасль.



ДАРЬЯ ПЕРКОВСКАЯ

Партнер по аудиту и консалтингу

Квалифицированный аудитор (ACCA, DipIFR), имеет степень MBA в области финансов. Член Правления СРО аудиторов «Содружество», состоит в комитете по аудиту ОЗХС. Эксперт в области аудита, бухгалтерского и финансового учета.

Ключевые темы: трансформация аудита в России, изменения в стандартах бухучета, финансовые вопросы, работа СРО, регуляция аудиторского рынка.



ЮЛИЯ БЕЛОГОРЦЕВА

Партнер практики Инвестиционного консалтинга и оценки

Признанный европейский оценщик REV (TEGoVA). Эксперт в области инвестиционного консультирования, привлечения финансирования и оценки бизнеса.

Ключевые темы: инвестиции, эффективные инструменты прогнозирования и планирования, рынок оценочных услуг, финансовый сектор, ритейл.



АЛЕКСАНДР СИЛАКОВ

Партнер практики Налогов и права, к.э.н.

Кандидат наук по направлению Экономика и управление народным хозяйством. Эксперт в области налогообложения, госрегулирования и бизнес-аналитики.

Ключевые темы: налоговое право, международные налоговые соглашения, слияния и поглощения, налоговые инициативы – изменения в ТК РФ, налоговые споры, отраслевые рынки: металлургия, нефть и газ, энергетика.



ОЛЕГ ПАХОМОВ

Руководитель практики Управленческого консалтинга

MBA в области стратегического управления, эксперт в области организационного проектирования и бизнес-планирования.

Ключевые темы: анализ отраслевых рынков, в частности, медицина и фармацевтика, аграрно-промышленный комплекс, пищевая промышленность, отраслевые инновации, телекоммуникации и связь.

Информация об авторах

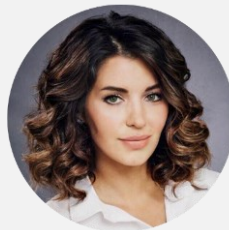


ОЛЬГА КОСИНОВА

Руководитель практики Кадрового консалтинга

Управляющий эксперт-практик в области сопровождения трудовых отношений со стажем более 15 лет.

Ключевые темы: трудовое законодательство, кадровый учет, льготы и субсидии для работодателей, тренды рынка труда, кадровый документооборот, трудовое право.



ЛИНАРА ХАБИРОВА

Руководитель отдела юридического сопровождения

Эксперт в области юридической экспертизы и корпоративного права, имеет широкий практический опыт участия в судебных заседаниях, отстаивания позиции как со стороны истца, так и ответчика.

Ключевые темы: корпоративные споры, анализ судебной практики и доказательной базы, субсидиарная ответственность и банкротства, споры с налоговым органом, сделки слияния и поглощения (M&A).

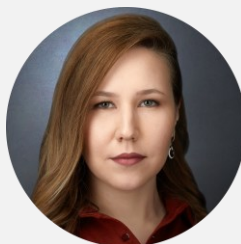


ЭДУАРД МДИВАНЯН

Руководитель направления по Сопровождению банкротств

Эксперт в области ведения банкротного процесса, имеет широкий практический опыт правовой защиты и представления интересов заказчика в суде.

Ключевые темы: несостоятельность, банкротство должника, банкротство кредитора, законодательство в области банкротства, субсидиарная ответственность.



АНАСТАСИЯ ПИНИНА

Директор HR-департамента

Эксперт в области HR-менеджмента и развития персонала.

Ключевые темы: трудовое законодательство, развитие карьеры, тренды рынка труда и HR-менеджмента, оценка эффективности персонала, системы мотивации, корпоративная культура, HR-диагностика.



ОЛЬГА ЯЦАЛО

Руководитель проектов практики Налогов и права

Квалифицированный юрист-международник, эксперт в области международной юриспруденции.

Ключевые темы: налоговое регулирование, банкротство, деофшоризация, регулирование иностранного бизнеса, валютный контроль, трудовое право, в том числе, вопросы дистанционной работы.



АННА КРЫГИНА

Заместитель руководителя практики Финансового консалтинга

Сертифицированный аудитор (ACCA), эксперт в области управления финансами.

Ключевые темы: антикризисная поддержка, управление финансами, постановка управленческого учета, разработка системы комплаенс в организации, эффективные системы внутреннего контроля, новые стандарты бухучета (ФСБУ) и перспективы изменения системы учета в РФ, налогообложение и обоснование сделок.

КОММЕНТАРИИ И КОНСУЛЬТАЦИИ

Многолетний опыт в различных отраслях и профессионализм специалистов Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» позволяют нам выступать в качестве экспертов и ньюсмейкеров, давать профессиональную оценку и высказывать мнение по различным вопросам экономики и бизнеса



Фонд развития промышленности представил результаты 2022 года

Насколько хорошо сказывается финансирование проектов по транспортному машиностроению и производству компонентов для автомобильной и с/х техники?

Из числа предприятий транспортного машиностроения, воспользовавшихся программами льготного кредитования Фонда, можно выделить Демиховский машиностроительный завод, получивший 1,45 млрд руб. на запуск производства двигателей и комплектующих к выпускаемым электропоездам, что существенно снизило его зависимость от импорта.

Мытищинская компания «Тракс» получила 1 млрд для импортозамещения компрессоров и климатического оборудования, используемого в вагонах и автобусах. Благодаря поддержке ФРП, собственное инструментальное производство смог открыть Обуховский завод (Санкт-Петербург).

Наблюдательный совет ФРП принял решение об увеличении доли федерального ФРП с 70% до 90% при финансировании промышленных проектов в рамках совместных федерально-региональных программ с региональными фондами развития промышленности Северного Кавказа и новых регионов России. Перестраиваются бизнес-процессы.

Как вы можете оценить результаты работы фонда?

Несмотря на увеличение объема выданных ссуд и количества заемщиков, с 631,9 млн руб. до 546,8 млн руб. снизилась сумма кредита на одного заемщика, что свидетельствует о сокращении способности Фонда удовлетворить возросший на фоне санкций спрос на кредиты.

В числе негативных факторов, сдерживающих кредитную активность фонда, немалую роль играет неразвитость механизмов мониторинга заемщиков, о чем свидетельствует рост портфеля проектов, находящихся на стадии претензионно-исковой работы. Увеличение невозвратов кредитов способствует повышению доли операционных расходов в структуре кредитного портфеля до 5%, в то время как у банков она составляет всего 1,5-2,1%.

 [Читать комментарий полностью](#)

«Общий объем финансирования ФРП в 2022 году вырос почти втрое, по сравнению с предыдущими периодами, и помог 256 российским предприятиям развивать производство в условиях санкций. Изменились и приоритеты Фонда - до прошлого года большая доля кредитов предоставлялась компаниям, специализирующимся на машиностроении и медицине, в то время как после введения санкций деньги стали направляться на развитие производства компонентов в рамках импортозамещения»



АРМЕН ДАНИЕЛЯН
Старший партнер. Директор по стратегическому развитию

Для журнала «Эксперт»

Что ждет мировую экономику в 2023 году: мировое экономическое положение и перспективы

Экономическая активность в мире замедляется. Согласно январским прогнозам Всемирного банка развития, в 2023 году темпы роста мировой экономики замедлятся до 1,7% на фоне высокой инфляции, повышения процентных ставок, сокращения инвестиций и нарушения цепочек поставок, вызванного событиями конца февраля 2022 года и последовавшими санкциями.

Среди основных причин замедления роста мировой экономики: уменьшение стимулирующего эффекта от финансовых мер поддержки экономики и выросшая до многолетних максимумов инфляция. Увеличение инфляции до уровней, явно несовместимых с декларируемыми целями политики центральных банков, заставило регуляторов ведущих стран повышать ставки и сворачивать программы покупки активов. Центральные банки сознательно жертвуют экономическим ростом, чтобы не допустить бесконтрольного повышения цен в будущем, из-за чего развитые экономики приблизились к перспективе возможной рецессии в 2023 г.

Экономический рост в 2023 г. будет в значительной степени определяться динамикой экономик Китая и Индии, а также других стран АТР.

Несмотря на усиленное негативными внешними факторами замедление, экономика Китая, вероятно, возрастет на 4,5%, ускорившись по сравнению с 3,5% в 2022 г., особенно с учетом снятия противоковидных ограничительных мер. Экономика Индии менее подвержена негативным шокам и может вырасти на 7,5%. Высокую экономическую динамику сохранят Вьетнам и Индонезия.

Что касается российской экономики, ее динамика, помимо глобальных экономических процессов, будет определяться санкционным давлением. Однако несмотря на все внешние вызовы, благодаря антикризисной политике РФ удалось избежать значительных кризисных потрясений в 2022 году.

Стоит отметить, что в 2022 году инфляция в России носила немонетарный характер. Как и прогнозировал Центральный Банк, по итогам года она лежала в пределах 12-13%, а в 2023 году ожидается ее снижения до 5-7%. Рост цен же в первую очередь был связан не с удешевлением рубля, а с исчезновением импортных товаров из-за санкций

 [Читать комментарий полностью](#)

« Центральные банки сознательно жертвуют экономическим ростом, чтобы не допустить бесконтрольного повышения цен в будущем, из-за чего развитые экономики приблизились к перспективе возможной рецессии в 2023 году »



КСЕНИЯ АРХИПОВА
Старший партнер.
Исполнительный директор

Для газеты «Известия»

Доли в международных финансовых организациях конвертируют в долг перед РФ

Что даст эта поправка России на международном финансовом рынке?

Поправка в Бюджетный кодекс может быть рассмотрена уже на следующей неделе, она наделяет Минфин правом принимать решения о необходимости конвертировать доли России в МФО в финансовые обязательства с возможностью обратной расконвертации на условиях не хуже тех, что были, если с МФО такое соглашение будет достигнуто.

Эта поправка позволит временно сократить долю участия России в важнейших для содействия международному экономическому развитию МФО, чтобы избежать влияния на них антироссийских санкций. Данная мера является альтернативой выходу России из МФО. Во-первых, чтобы минимизировать риски выхода других стран из МФО, в которых присутствует Россия. Во-вторых, конвертация доли в обязательства может быть применена в случае, когда доля России в международных банках достигнет отметки, при которой санкции будут распространяться «автоматически». В-третьих, мера является временной, при заключении соглашения о конвертации доли в обязательства предусматривается возможность обратного процесса.

Почему Россия решила в данный момент прибегать к механизму конвертации долей участия, чтобы защитить МФО от санкционных рисков?

Санкционное давление, оказываемое западными странами на Россию с целью сократить ее влияние на мировую экономику и финансовую систему, продолжается уже длительное время и из года в год только нарастает. Еще в 2014 году ЕБРР, Всемирный банк, Европейский инвестиционный банк приостановили финансирование инвестпроектов в России.

Несколько дней назад фракция КПРФ внесла в Госдуму на обсуждение законопроект о выходе России из МВФ, однако Минфин считает, что для России важно сохранить свое участие в международных финансовых институтах, пусть даже временно сократив возможность влияния на их деятельность.

Могут ли быть негативные последствия для РФ от использования данного механизма?

Альтернативой предлагаемой Минфином РФ конвертации может стать выход отдельных стран из МФО, где России принадлежит существенная доля участия в капитале.

 [Читать комментарий полностью](#)

« Обратная конвертация этих обязательств в доли будет обязательно предусматриваться при заключении соглашений с МФО и может быть осуществлена в нескольких случаях: при пересмотре долей после вступления в МФО новых стран-участников или же в случае исключения конкретной МФО из санкционного списка, а также при отмене санкций против России »



ДАРЬЯ ПЕРКОВСКАЯ
Партнер по аудиту
и консалтингу

Для газеты «Известия»

Гуру электроникс: новый проект АФК «Системы»

В чем смысл создания подобного проекта?

После введения санкций многие зарубежные производители, в числе которых Apple, Lenovo, Samsung, перестали поставлять в Россию электронику, покинули российский рынок ведущие производители бытовой техники Bosch, Electrolux, LG, Dyson и др. Освободившуюся нишу поспешили занять дистрибуторы, ввозившие товары параллельным импортом, а отсутствие необходимости заключения договоров о дистрибуции и уплаты лицензиару причитающихся роялти позволило им вести независимую от бренда ценовую политику.

Кроме того, на рынок хлынуло множество индивидуальных закупщиков, которые предпочитают ввозить небольшие партии товаров без таможенного оформления и, соответственно, не уплачивают таможенных пошлин..

В чем смысл завозить и продавать технику в ЕАЭС, если многие страны до сих пор могут получать ее напрямую?

Основной объем продаж ввозимой электроники и бытовой техники будет приходиться на онлайн-платформу Ozon, которая весьма популярна не только в России, но и в ЕАЭС.

Получив разрешение на ввоз товаров в эти страны, концерн получит возможность создавать локальные распределительные склады. Но в России работает немало сетевых ритейлеров, способных занять освободившуюся нишу в их числе Hoff, Leroy Merlin, Максидом, Шатура.

Перспективный ли это проект?

От деятельности компании «Гуру электроникс», созданной АФК «Система» для реализации проекта, выгоду получают не только покупатели – от экономии в цене, но и государство – от сокращения доли нелегального импорта, роста таможенных сборов и налоговых платежей.

Перспективы для бизнеса в сфере дистрибуции электроники и мелкой бытовой техники становятся очевидными, так как санкции будут действовать еще длительное время, а параллельный импорт будет сохраняться до тех пор, пока на российский рынок не вернутся официальные дистрибуторы либо российские производители не смогут наладить собственное производство.

«Сильное влияние на эффективность проекта оказывают реальные располагаемые доходы населения, которые пока продолжают снижаться. Положительную динамику платежеспособного спроса поможет обеспечить адаптация российской экономики к санкциям»



ЮЛИЯ БЕЛОГОРЦЕВА
Партнер практики
Инвестиционного консалтинга
и оценки

Для журнала «Эксперт»

[Читайте комментарий полностью](#)

Налогообложение в ТЭК: сколько налогов заплатит Газпром

Сколько налогов «Газпром» заплатит в этом году в бюджет?

Благодаря изъятию в виде НДС – 1,248 трлн руб. «Газпром» стал крупнейшим российским налогоплательщиком, отодвинув традиционного лидера – «Роснефть» на второе место, и общая сумма налогов, уплаченных газовым гигантом по итогам прошлого года, превысит 5 трлн руб. При этом объем добычи газа по сравнению с прошлым годом сократился почти на 20%, а экспорт «просел» на 46% за счет снижения поставок газа в Европу.

В 2023 году объемы добычи компанией газа могут упасть еще на 8-10%, так как экспорт газа в Европу может сократиться еще почти вдвое, а основными импортерами трубопроводного газа будут Китай, Турция и страны СНГ, на которые будет приходиться около 70-75% всего российского экспорта газа.

Снижению добычи газа также будут способствовать высокие запасы газа в хранилищах «Газпрома», которые на начало года составили рекордные 72,7 млрд куб. м., при том, что за отопительный сезон прошлого года из хранилищ было потрачено всего 60,6 млрд куб. газа. Поэтому в текущем году не следует ожидать высоких налоговых отчислений Газпрома от экспорта, снижение добычи приведет к

сокращению размеров НДС к уплате, тем более что в виде дополнительного НДС «Газпром» в 2023 году заплатит всего 600 млрд руб. (хотя не исключено, что эта сумма может быть увеличена, если дефицит бюджета будет очень высоким).

Удастся ли в обозримой перспективе компании восстановить экспорт газа до уровня 2021 года?

«Газпром», вероятно, будет продолжать наращивать экспорт СПГ в ЕС, что позволит получать дополнительные доходы от высоких цен, которые сохранятся в Европе, как минимум в следующие два года.

Утвердив рекордную инвестпрограмму на 2023 год на сумму 2,3 млрд руб., «Газпром» рассчитывает на увеличение экспорта трубопроводного газа в восточном направлении, в том числе за счет строительства нового трубопровода «Союз Восток».

Однако чтобы вернуть экспортные показатели на уровень 2021 года потребуется, как минимум, 5 лет.

 [Читать комментарий полностью](#)

« В текущем году не следует ожидать высоких налоговых отчислений Газпрома от экспорта, снижение добычи приведет к сокращению размеров НДС к уплате, тем более что в виде дополнительного НДС «Газпром» в 2023 году заплатит всего 600 млрд руб. »



АЛЕКСАНДР СИЛАКОВ
Партнер
практики Налогов и права

Для издания «Ведомости»

Строительство газового хаба в Италии: перспективы

Какие объемы газа может принять Италия, учитывая существующую и строящуюся трубопроводную и СПГ инфраструктуру?

Положение Италии несколько лучше других стран ЕС: более двух лет работает Трансадриатический газопровод, который может обеспечить поставки до 9-10 млрд куб. м. газа в год из Азербайджана. Транс-Средиземноморский газопровод позволяет нарастить объемы экспорта природного газа из Алжира до 33 млрд куб. м в год. Тем не менее, полностью отказаться от российского газа страна пока не может, а существующая инфраструктура позволяет за счет поставок из других стран покрыть до 90% потребности Италии в природном газе и за год принять до 65 млрд куб. м трубопроводного или сжиженного природного газа не из России.

Возможно ли расширение этой инфраструктуры? Сколько это займет времени и средств?

12-20 млрд куб. м трубопроводного газа в год может быть получено после завершения строительства газопровода IGI Poseidon S.A. Однако стремясь стать газовым хабом, Италия рассчитывает на поставки СПГ из Катара, Израиля и Египта, а возможно даже из США. У Италии также есть планы на перспективу 3-5 лет нарастить собственное производство газа, однако бурение новых скважин не предусматривается. Планируется использовать существующие скважины более эффективно.

Где выгодней продавать газ для Азербайджана?

Из Азербайджана газ поставляется напрямую по Трансадриатическому газопроводу, который способен прокачивать до 9-10 млрд куб. м газа в год. Через Турцию азербайджанский природный газ поступает в Болгарию, Сербию, Венгрию, Словакию по Турецкому потоку, однако на долю Азербайджана пока приходится менее 10% поставок по трубопроводу, и нарастить их быстро существующая инфраструктура вряд ли позволит.

Поэтому для Азербайджана будет не важно, какая страна будет владеть газовым хабом, объем поставок азербайджанского газа в Европу без дополнительных инвестиций можно увеличить до 12-15 млрд куб. м.

 [Читать комментарий полностью](#)

« Полностью отказаться от российского газа страна пока не может, а существующая инфраструктура позволяет за счет поставок из других стран покрыть до 90% потребности Италии в природном газе и за год принять до 65 млрд куб. м трубопроводного или сжиженного природного газа не из России »



ОЛЕГ ПАХОМОВ
Руководитель практики
Управленческого консалтинга

Для издания
«Российская газета»

Необоснованные прогнозы о росте цен: риски и последствия

Какие риски несут в себе необоснованные прогнозы о росте цен на тот или иной товар? Насколько мнение должностных лиц влияет на рынок?

Число прогнозов увеличивается с нарастанием кризиса, так же как снижается их качество. ФАС считает, что прогнозы о высоком росте цен, сделанные официальными лицами, могут привести к сговору недобросовестных продавцов, пожелавших извлечь из кризисной ситуации выгоду.

Например, в начале марта мы могли наблюдать возникший на фоне нового витка кризиса панический спрос на сахар. Тогда ажиотажному росту цен во многом поспособствовал искусственно созданный дефицит сахара на полках магазинов при заполненных складах. По результатам массовых проверок производителей сахара, дистрибьюторов, торговых сетей по всей стране в конце марта антимонопольной службой стали возбуждаться дела о картельном сговоре, ставшем причиной роста цен. Стоит учитывать, что санкции также предусматривают ограничения на депозиты российских граждан в европейских банках (€100 тыс. в банках ЕС и £50 тыс. в британских банках).

Однако большинство из получивших подобные предостережения руководителей считают, что попросту высказывали свое мнение и делали прогнозы, но не пытались таким образом

сформировать ажиотаж вокруг своих услуг и продукции, тем более, что такое попросту невозможно.

На рынок оказывают влияние не прогнозы (обоснованные они или нет), а противоправные действия его участников, приводящие к сговору с целью игры на повышении цен.

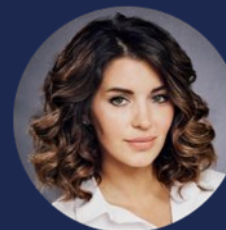
Как повлияет на ситуацию сокращение срока выдачи предостережений и к чему они обязывают нарушителя?

Законодательство не ограничивает свободу высказываний, к которым относятся публичные прогнозы. И если они не оправдываются, то здесь вопрос скорее к квалификации, сделавших их «экспертов». Законодательство также не ограничивает свободу хозяйствующих субъектов в установлении продажных цен. Другое дело, если имеется факт картельного сговора, который привел к росту цен.

Поэтому предостережения ФАС должны прежде всего направляться к тем, кто пытается войти в сговор и контролировать цены. А при выявлении подобных случаев ФАС имеет возможность привлечь нарушителей законодательства о конкуренции к ответственности и взыскать штраф в процентах от полученной выручки.

 [Читать комментарий полностью](#)

« Предостережения ФАС должны прежде всего направляться к тем, кто пытается войти в сговор и контролировать цены. А при выявлении подобных случаев ФАС имеет возможность привлечь нарушителей законодательства о конкуренции к ответственности и взыскать штраф в процентах от полученной выручки »



ЛИНАРА ХАБИРОВА
Руководитель отдела
юридического сопровождения

Для издания «Российская газета»

ЭКСПЕРТНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ

Эксперты Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» готовы сотрудничать в формате информационных статей. Авторы предоставят разъяснения важных законодательных нововведений, подробно проанализируют изменения в регулировании, разберут стандарты и дадут алгоритмы корректного выполнения процедур



Как провести тест на обесценение в соответствии с ФСБУ. Практические рекомендации

В соответствии со ФСБУ, организация должна на конец каждого отчетного периода оценить, есть ли у активов признаки обесценения. При их наличии необходимо оценить возмещаемую сумму актива. При этом указывать в учетной политике, что компания не проводит тест на обесценение, неправомерно.

Актив считается обесцененным, если компания не может возместить его балансовую стоимость в ходе использования или при продаже. Так как ежегодно проверять на обесценение все материальные и нематериальные активы затруднительно, МСФО (IAS) 36 вводит следующие требования: для гудвилла и всех нематериальных активов, имеющих неограниченный срок полезного использования, предусмотрена ежегодная проверка. При этом тест на обесценение активов может проводиться в любое время в течение годового отчетного периода, но всегда в одно и то же. Для всех остальных активов проверка проводится только при наличии признаков обесценения. Их компания должна устанавливать на каждую отчетную дату.

Соответственно, в учетную политику необходимо внести дополнительные положения: какие события считаются признаками обесценения, когда проводится ежегодная оценка, а также определить методику тестирования на обесценение.

КАК ОПРЕДЕЛИТЬ НАЛИЧИЕ ПРИЗНАКОВ ОБЕСЦЕНЕНИЯ

Мы рекомендуем сформировать для себя Методику оценки признаков на обесценение, в которой будут

перечислены признаки, которые актуальны для организации и учитывают специфику бизнеса. Кроме того, необходимо помнить, что выявление многих признаков обесценения (например, технологических) не является задачей бухгалтера. Бухгалтеру нужно лишь организовать поступление к себе такой информации. Об этом стоит заранее договориться с руководством и закрепить такие моменты в той же Методике.

Учитывая необходимость проведения теста в соответствии с ФСБУ на конец года, можно выявлять признаки обесценения ОС и капвложений в ходе годовой инвентаризации. Для этого, помимо инвентаризационной, создается специальная комиссия, которая занимается выявлением именно признаков обесценения. В нее могут входить технические специалисты, снабженцы, маркетологи и т.п.

Отдельно стоит обратить внимание на специфические или сложные объекты. Если такие есть в организации, для проведения тестирования таких объектов целесообразно привлекать профессиональных оценщиков. Исходя из нашей практики, те, кто давно составляют отчетность по МСФО, в 90% случаев доверяют эти процедуры внешним специалистам.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОНЯТИЯ ТЕСТА НА ОБЕСЦЕНЕНИЕ

Тестирование активов на обесценение – одна из наиболее сложных оценочных процедур, для проведения которой часто привлекают внешних исполнителей.



ЮЛИЯ БЕЛОГОРЦЕВА

Партнер практики
Инвестиционного консалтинга
и оценки

Впрочем, стандарт не исключает проведение тестирования на обесценение собственными силами. Однако если есть потенциальные сложности с обоснованием расчетов, отчет профессионального оценщика будет лучшим решением.

АНАЛИЗ ПРИЗНАКОВ ОБЕСЦЕНЕНИЯ

Внешние факторы

1. Если наблюдаются признаки того, что стоимость актива снизилась значительно, чем можно было ожидать, но при этом характер использования актива не менялся. Необходимо провести анализ реестра объектов ОС/НЗС в части:
 - дат ввода в эксплуатацию (если актив введен давно, и он учитывается по первоначальной стоимости, с течением времени подобные активы могли обесцениться);
 - анализируем, есть ли трудности с завершением строительства объектов НЗС;
 - анализируем, произошли ли на рынке подобных активов изменения, которые повлекли снижение их стоимости.
2. Наблюдаются (или предвидятся) изменения технических, рыночных, экономических, правовых условий функционирования организации в целом или на рынке, в котором существует актив. Необходимо провести анализ изменений – будут ли они иметь неблагоприятные последствия.

3. Наблюдается повышение процентных ставок и норм доходности инвестиций за год, что может привести к существенному увеличению ставки дисконтирования, которая используется при расчете ценности использования:

Увеличение ставки дисконтирования приведет к уменьшению значения ценности использования. Поэтому необходимо проанализировать динамику изменения ключевой ставки ЦБ, а также проверить, не произошло ли увеличения процентных ставок по заемным средствам у самой компании.

Внутренние факторы

1. Актив устарел, есть более совершенные аналоги или произошла физическая порча актива.

Следует провести инвентаризацию и проанализировать ее результаты. Например, появление на рынке оборудования с более высокой производительностью, чем ранее приобретенное, говорит о том, что последнее сейчас продается по более низкой стоимости, чем та, по которой компания его приобрела.

2. Значительные изменения, которые могут неблагоприятно сказаться на организации в целом или на интенсивности использования актива: простой, планы по прекращению или реструктуризации деятельности, к которой относится актив.

Необходимо проанализировать планы компании. Например, по строительству и вводу в эксплуатацию

объектов, непрерывности деятельности, сокращение деятельности, планы по реализации непрофильных активов/либо направлений бизнеса, продажи активов.

3. Годовые экономические показатели хуже ожидаемых.

Оценить финансовое состояние компании на основе данных бухгалтерской отчетности (например, рассчитать коэффициенты финансовой устойчивости).

4. Балансовая стоимость инвестиций превышает балансовую стоимость чистых активов объекта инвестиций или дивиденды превышают общий совокупный доход объекта инвестиций.

Необходимо провести анализ финансовых вложений компании в долевые инструменты.

РЕЗУЛЬТАТЫ АНАЛИЗА ПРИЗНАКОВ ОБЕСЦЕНЕНИЯ

По результатам может быть составлена бухгалтерская справка, в содержании которой будет указано:

- факт проведения анализа возможных признаков обесценения;
- перечисление признаков, согласно стандарту;
- иные признаки, которые могут относиться к конкретному предприятию и ее активам;
- вывод об отсутствии признаков или о наличии и необходимости проведения теста на обесценение.

ВОЗМЕЩАЕМАЯ СТОИМОСТЬ

Тест на обесценение – это сравнение балансовой стоимости и возмещаемой суммы. То есть, если стоимость, отраженная на балансе, больше возмещаемой стоимости, признается обесценение.

Оценить возмещаемую стоимость означает оценить варианты возмещения затрат, потраченных на создание или приобретение актива. Таким образом, актив можно продать и получить сумму, равную справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие, или использовать для извлечения прибыли. Соответственно, компания выбирает тот вариант, который принесет наибольшую выгоду, то есть возмещаемая стоимость – большая из величин.

Для того, чтобы определить, каким образом более выгодно поступить с активом, необходимо рассчитать его ценность использования и сравнить ее с той суммой, которую предприятие может получить, продав актив.

ЦЕННОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Ценность использования – дисконтированная стоимость всех будущих денежных потоков, которые ожидаются от использования актива или ЕГДС (Единица, Генерирующая Денежные Средства). Зачастую актив не может приносить доход сам по себе, такая возможность есть только в совокупности с другими активами. Это и есть Единица, генерирующая денежные средства. При этом в качестве ЕГДС может выступать и бизнес в целом, в этом случае при проведении обязательных процедур необходимо будет проводить уже оценку стоимости бизнеса.

Чтобы оценить сумму ценности использования, нужно построить прогноз доходов и расходов, которые необходимы для использования актива и продисконтировать их на дату тестирования.

Когда компания признает обесценение актива, это снижает ее налоговую базу. Таким образом, появляется риск возникновения вопросов со стороны налоговых органов. В частности, каким образом установлен факт обесценения; каким образом он играет в пользу обесценения актива, насколько корректно был проведен тест, установивший величину обесценения актива. Подобные вопросы легко решить при наличии отчета оценщика.

Сделки с «недружественными» странами: как взаимодействовать с иностранным бизнесом в 2023 году

Может ли учредитель из недружественной страны Финляндии продать долю (100%) в российской компании (ООО на ОСН) Эстонскому юридическому лицу на январь 2023 года. Какие юридические действия потребуются от российской компании в этом случае? Какие юридические действия потребуются для продажи 100% доли учредителя из недружественной страны Финляндии в российской компании (ООО на ОСН), армянскому юридическому или физическому лицу. Какие действия, если российскому?

Особый порядок осуществления резидентами ряда сделок с иностранными лицами, связанными с «недружественными» иностранными государствами и с лицами, которые находятся под контролем указанных иностранных лиц, был введен в рамках «антикризисных мер» Указом Президента РФ от 01.03.2022 N 81 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации». Перечень «недружественных» государств утвержден Распоряжением Правительства РФ 05.03.2022 N 430-р «Об утверждении перечня иностранных государств и территорий, совершающих недружественные действия в отношении Российской Федерации, российских юридических и физических лиц» (в ред. от 23.07.2022 и 29.10.2022), и включает в себя, в том числе,

государства-члены Европейского союза (включая Финляндию и Эстонию), Великобританию, США, Канаду, Японию, Сингапур, Черногорию и Украину. Армения в данный Перечень не входит.

Первоначально особый порядок распространялся на сделки в отношении акций и объектов недвижимости, но не на сделки в отношении долей обществ с ограниченной ответственностью.

Поэтому до 08.09.2022 разрешение Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации на совершение сделок с долями ООО с лицом из «недружественного» государства получать было не нужно, хотя это и воспринималось поначалу как спорный вопрос.

Однако 08.09.2022 был принят и вступил в силу Указ Президента РФ № 618, которым установлен дополнительный вид сделок, а Постановлением Правительства РФ от 19.09.2022 N 1651 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 6 марта 2022 г. N 295» в указанное Постановление внесены дополнения, распространяющие его действие на выдачу разрешения на сделки с ООО.

Теперь разрешения, выдаваемые Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации (далее – «Комиссия»), должны получаться не только для осуществления



ОЛЬГА ЯЦАЛО

Руководитель проектов практики Налогов и права



для осуществления **сделок по приобретению ценных бумаг и недвижимого имущества, но и для сделок с долями в уставных капиталах обществ с ограниченной ответственностью и правами, позволяющими определять условия управления ими**, если участником сделки является иностранное лицо из «недружественного» государства или подконтрольное ему лицо. Если такие сделки совершаются без участия резидента, то они тоже должны требовать получения разрешения Комиссии. Аналогично, если совершаются «между лицами иностранных государств, совершающих недружественные действия, а также между лицами иностранных государств, совершающих недружественные действия, и иностранными лицами, не являющимися лицами иностранных государств, совершающих недружественные действия».

Согласно Письму Минфина России от 13.10.2022 № 05-06-14РМ/99138, к таким сделкам относятся **не только сделки по переходу доли** в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью к одному или нескольким участникам данного общества либо к третьему лицу, но и **выход участника из ООО, договор о передаче полномочий единоличного исполнительного органа, договор об осуществлении прав участников общества с ограниченной ответственностью (корпоративный договор), договор конвертируемого займа, договор залога доли ООО и даже добровольная реорганизация ООО.**

Из описания сделок, приведенного в Указе, можно сделать вывод, что опционы, сторонами которых являются указанные выше лица, также не могут быть заключены без соответствующего разрешения.

Однако рассматриваемый здесь порядок не затрагивает сделки в топливно-энергетической и финансовой сферах, которые регулируются иными актами.

Таким образом, перед осуществлением купли-продажи акций или долей, соответственно, в российских АО и ООО, если хотя бы одной из сторон является лицо, относящееся к «недружественным» государствам, теперь требуется получение разрешения от Комиссии на данную сделку.

Стоит отметить, что срок рассмотрения заявления с принятием решения о выдаче (или отказе в выдаче) Комиссией такого разрешения не регламентирован. Исходя из складывающейся практики, такой срок может достигать двух-трех месяцев. Однако максимальный срок ничем сейчас не ограничен, поэтому процесс получения таких разрешений может быть длительным. Кроме того, в соответствии с упомянутым Указом, «при необходимости» такие выдаваемые Комиссией разрешения могут содержать «условия осуществления (исполнения) таких сделок (операций)», вплоть до влияния на цену сделки.

С учетом указанного выше, выводы из конкретной ситуации будут следующими:

А. Учредитель из Финляндии, как «недружественной» страны, может продать свою долю (100%) в российской компании (ООО; режим налогообложения здесь роли не играет) юридическому лицу, зарегистрированному в Эстонии (тоже входит в Перечень «недружественных» государств). Однако перед совершением сделки по купле-продаже доли в ООО у нотариуса одной из ее сторон необходимо обратиться в Минфин России за получением разрешения Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации.

Б. В случае, если в указанной в п. А выше ситуации покупателем будет выступать не эстонская компания, а армянское юридическое или физическое лицо, ничего не изменится: разрешение Правительственной комиссии все равно придется получать, поскольку сделки «между лицами иностранных государств, совершающих недружественные действия, и иностранными лицами, не являющимися лицами иностранных государств, совершающих недружественные действия» также подпадают под действие Указа Президента РФ № 618 от 08.09.2022.

В. В случае, если в указанной в п. А выше ситуации покупателем будет выступать не эстонская компания, а российское юридическое или физическое лицо, также ничего не изменится:

 [Читать публикацию полностью](#)

Проведение инвентаризации: обзор эффективного антикризисного инструмента

В быстро меняющихся экономических условиях материальные ценности находятся под угрозой, и задача бизнеса – обеспечить их сохранность. Одним из наиболее эффективных способов контроля за состоянием имущества является инвентаризация. Она позволяет повысить качество системы внутреннего контроля, получить достоверные сведения об имущественном положении организации, а также выявить признаки мошеннических действий и своевременно принять меры для минимизации рисков.

КОГДА ПРОВОДИТЬ ИНВЕНТАРИЗАЦИЮ ОБЯЗАТЕЛЬНО

1. При передаче в аренду, при выкупе или продаже имущества инвентаризацию проводит продавец/арендодатель и передает описи имущества покупателю/арендатору.

При передаче собственником бизнеса как имущественный комплекс в доверительное управление была проведена сплошная инвентаризация всех активов и обязательств. В результате были выявлены излишки основных средств – производственных складов, возведенных хозяйственным способом, но не принятых к учету.

2. Перед сдачей годовой бухгалтерской отчетности инвентаризация активов проводится в 4 квартале текущего года, а инвентаризация обязательств должна быть проведена на 31 декабря года, за который подготавливается отчетность. Инвентаризация ОС может

проводиться раз в три года, а архивных и библиотечных фондов – раз в пять лет.

Серьезных наказаний за нарушение сроков проведения инвентаризации не предусмотрено, максимум, что грозит – штраф до 10 тыс. рублей по ст. 120 НК РФ и ст. 15.11 КоАП РФ. Однако если инвентаризация не проводится, возрастают риски предоставления недостоверной отчетности (штраф до 20%-40% от суммы выявленной недоимки, а также взыскание начисленных пени).

3. При смене МОЛ инвентаризация проводится по состоянию на день приемки-передачи дел. Если же материальная ответственность лежит на бригаде, то инвентаризация проводится при смене бригадира, а также при выбытии из бригады более 50% членов.

Если смена МОЛа не сопровождалась проведением инвентаризации, то ответственность за выявленные впоследствии недостачи ляжет на преемника или на саму компанию.

4. При установлении фактов хищений, злоупотреблений и порчи имущества необходимо проводить инвентаризацию в соответствии с п. 3 ст. 11 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», п. 1.5 Методических указаний по инвентаризации.

5. В случае стихийных бедствий, пожаров, аварий и пр. Стоимость пострадавшего имущества включается в состав внереализационных расходов, учитываемых при



АННА КРЫСИНА
Заместитель руководителя
практики Финансового консалтинга



налогообложении прибыли, и уменьшает налогооблагаемую базу. Само имущество исключается из бухгалтерского учета и не учитывается в расчете налога на имущества.

6. В случае ликвидации организации

инвентаризация проводится перед составлением разделительного баланса. При банкротстве инвентаризация проводится в течение трех месяцев с даты введения конкурсного производства.

Во всех указанных случаях компания может проводить инвентаризацию самостоятельно, однако привлечение внешнего консультанта зачастую является эффективной мерой независимого контроля и получения максимально достоверных данных об имуществе и обязательствах компании. В том числе, это позволяет не отвлекать собственные ресурсы от выполнения текущих задач, особенно в конце года.

ЭТАПЫ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ

Подготовительный

- Формирование состава инвентаризационной комиссии.
- Издание приказа о проведении инвентаризации.
- Опечатка места хранения ценностей (если это не приводит к сбоям в производстве и сбыте продукции).

Основной

Проведение подсчета ценностей в натуре и внесение полученных данных в инвентаризационную опись инвентаризационной комиссией в присутствии МОЛа.

Заключительный

- Сравнение фактических остатков с данными учета в сличительной ведомости (при количественном учете) или в акте (при суммовом учете).
- Отражение результатов инвентаризации в учетных регистрах.

Выявленные излишки и недостачи приходятся и отражаются в финансовых результатах в составе внереализационных доходов в месяце проведения инвентаризации.

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В РАМКАХ ФСБУ 14/2022

Приказом Минфина №86н от 30.05.2022 г. был утвержден федеральный стандарт бухгалтерского учета ФСБУ 14/2022 «Нематериальные активы, который можно применять уже с сейчас, однако обязательным переход станет только с отчетности за 2024 год.

В преддверии перехода на новый ФСБУ необходимо четко определить, какие объекты будут признаны НМА, согласно новому порядку, а какие следует учитывать по иным правилам.

Единицей учета нематериального актива является инвентарный объект (совокупность прав на него, которая возникает в соответствии с договором или иным документом, подтверждающим право организации на такой актив). При этом, инвентарным объектом может являться сложный объект, состоящий из нескольких РИДов (например, технология производства или мультимедийное произведение).

Поскольку ряд активов, которые ПБУ 14/2007 признавал нематериальными, с момента вступления в силу ФСБУ 14/2022 могут утратить такой статус, инвентаризация позволит не только выделить активы, подпадающие под новый порядок, заблаговременно категоризировать их по видам и группам, но и убедиться в том, что они надлежащим образом оформлены и защищены.

ФСБУ 28/2022 «ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ»: ВВЕДЕНИЕ НОВОГО СТАНДАРТА

В июне 2022 года Минфин РФ представил проект нового федерального стандарта «Инвентаризация». Вводимый ФСБУ регламентирует инвентаризацию обязательств и активов у всех субъектов экономики за исключением бюджетных предприятий и вступит в силу в 2025 году.

 [Читать публикацию полностью](#)

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Аналитики Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» проводят постоянный мониторинг отраслевых трендов и тенденций, чтобы освещать наиболее значимые векторы развития экономики и прогнозировать развитие ключевых рынков. Аналитические исследования экспертов публикуются в отраслевых изданиях и используются в материалах крупнейших СМИ России



A blue-tinted photograph of an industrial facility. The image shows a complex network of large, curved pipes and walkways. The pipes are arranged in a series of parallel lines, creating a strong sense of perspective. The walkways are made of metal grating and have railings. The overall scene is industrial and modern.

КРУПНЕЙШИЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПРОЕКТЫ В РАМКАХ СПИК

РЕГУЛИРОВАНИЕ СПИК

Механизм реализации инвестиционных проектов на основе специальных инвестиционных контрактов (СПИКов) был введен в правовой оборот Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации». С 13 августа 2019 г. вступили в силу нормы Закона о совершенствовании механизма СПИК (Федеральным закон от 02.08.2019 № 290-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О промышленной политике в Российской Федерации»), что позволило объявить о перезапуске концепции – так называемом СПИК 2.0.

Сегодня инвестиционный проект в рамках СПИКа должен соответствовать требованиям, установленным ФЗ «О промышленной политике» и Правилам заключения, изменения и расторжения специальных инвестиционных контрактов, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 16.07.2020 г. № 1048 (далее – Правила).



Специальный инвестиционный контракт (СПИК) — это инструмент промышленной политики, направленный на стимулирование инвестиций в промышленное производство в России. Инвестор заключает соглашение с государством, в котором фиксируются обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект, а также обязательства государства обеспечить стабильность условий ведения бизнеса и предоставить меры господдержки. **Цель** – реализация промышленных проектов на территории РФ, которые предусматривают внедрение современных технологий, позволяющих осуществлять производство продукции, конкурентоспособной на мировом уровне.



Оператором СПИК является фонд развития промышленности (ФРП). Фонд создан **в 2014 году** по инициативе Министерства промышленности и торговли Российской Федерации путем преобразования Федерального государственного автономного учреждения «Российский фонд технологического развития». Помимо СПИК, фонд предоставляет целевые займы по ставке **1% и 3%** годовых сроком **до 7 лет** в объеме от **5 млн.** до **2 млрд. рублей**, а также совместно финансирует проекты, которым требуются займы до **100 млн. рублей**, с региональными фондами развития промышленности (РФРП) в соотношении **70%** (федеральные средства) на **30%** (средства регионов)

МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СПИК

Механизм реализации СПИКов представлен в двух вариантах:

1. **Механизм СПИК 1.0** применяется для инвестиционных проектов по созданию либо модернизации и (или) освоению производства промышленной продукции.
2. **Механизм СПИК 2.0** применяется для инвестиционных проектов по внедрению или разработке и внедрению современной технологии из утвержденного перечня в целях освоения серийного производства промышленной продукции на основе этой технологии.

СПИК 1.0 – модель заключения СПИК, которая действовала до вступления в силу Федерального закона от **02.08.2019 № 290-ФЗ** в части регулирования специальных инвестиционных контрактов. Позднее активно начала действовать обновленная модель заключения – **СПИК 2.0**.

Однако **14 марта 2022 г.** вступил в силу закон, который возрождает механизм **СПИК 1.0** для новых инвестиционных проектов, а также позволяет продлить сроки уже заключенных контрактов в связи с иностранными санкциями (Федеральный закон от **14.03.2022 № 57-ФЗ** «О внесении изменений в статью 2 Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О промышленной политике в Российской Федерации» в части регулирования специальных инвестиционных контрактов»).

Поправки разработаны Правительством в составе пакета антикризисных мер. В развитие указанного закона Правительство также уточнило правила заключения **СПИК 1.0** (Постановление Правительства РФ от 22.03.2022 № 437 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 16 июля 2015 г. № 708»). Обновленные правила начали действовать с 1 апреля 2022 г. 2022 году).



ЛЬГОТЫ ДЛЯ СПИКОВ

По **СПИК 1.0** инвестор вправе получить преференции, схожие с теми, что предусмотрены по **СПИК 2.0**: гарантии стабильности налоговых и регуляторных условий; налоговые льготы; упрощенное приобретение статуса «Сделано в России»; возможность применения ускоренной амортизации; особые условия аренды публичных земельных участков; отраслевые субсидии и пр. **Однако есть и отличия – приводим их в таблице.**

Таблица 1. Отличия СПИК 2.0 от СПИК 1.0

Критерий	СПИК 1.0	СПИК 2.0
Цель инвестора	Создать либо модернизировать или освоить производство промышленной продукции	Создать серийное производство промышленной продукции на основе современной технологии
Объем инвестиций	750 млн руб. (без НДС)	Требования не установлены
Участники	Инвестор, привлеченное лицо. или: – РФ; – РФ с субъектом РФ и муниципальным образованием	Инвестор, а также совместно: РФ. субъект РФ и муниципальное образование
Процедура заключения контракта	Заявительный порядок	Конкурсный отбор, с предварительным согласованием места производства продукции
Региональное законодательство	Требования не установлены	На уровне субъекта РФ должны быть регламентированы меры стимулирования и порядок их применения
Гарантии стабильности	Для применения стабильности условий хозяйственной деятельности необходимо специальное указание в законе. По общему правилу, гарантии не распространяются на региональные запреты и ограничения	Гарантий стабильности в отношении регуляторных требований и запретов, применяются в силу прямого указания закона
Предельный объем господдержки	Требования не установлены	Поддержка прекращается, если объем расходов и недополученных доходов бюджетов всех уровней на меры поддержки превысит 50 % от запланированных капитальных вложений в проект
Срок контракта	До 10 лет	– До 15 лет, если инвестиции не превышают 50 млрд руб. (без НДС). – "До 20 лет: при объеме инвестиций свыше 50 млрд руб. (без НДС)



**ИЗМЕНЕНИЕ СТРУКТУРЫ ИТ РЫНКА
ПО ИТОГАМ 2022 ГОДА - ЛЬГОТЫ,
РАЗВИТИЕ, ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ**

ИЗМЕНЕНИЕ СТРУКТУРЫ ИТ РЫНКА ПО ИТОГАМ 2022 ГОДА - льготы, развитие, импортозамещение (возможность аннулирования частично льгот)

С началом специальной военной операции на Украине уже в марте-апреле 2022 года закрылись или приостановили свою деятельность российские представительства ведущих мировых ИТ-компаний: **Microsoft, Oracle, SAP, Dell, SA, Huawei, NVidia, IBM** и др., большое количество ИТ-специалистов уехало из страны, а спрос на ключевые для бизнеса продукты и сервисы в России остался. Мощные DDoS-атаки на веб-приложения, приостановка лицензий и услуг от зарубежных вендоров и провайдеров доказали необходимость оперативного импортозамещения и технологического суверенитета.

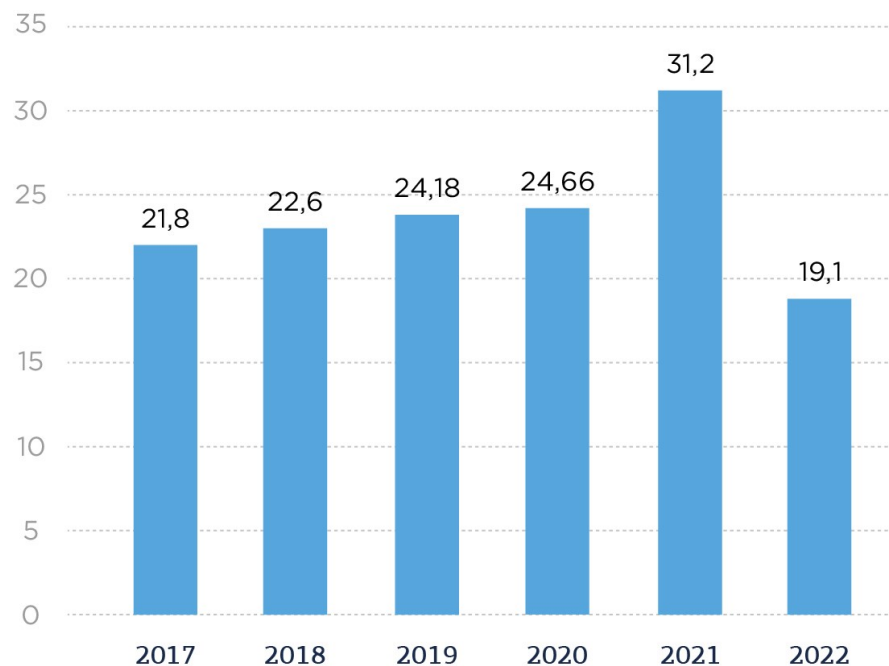


При этом компании, которые не являются владельцами объектов КИИ, столкнулись со сложнейшей задачей: как быстро заменить пул зарубежных систем, в которых предприятие работает более **5 лет** и под которые настроены бизнес-процессы. Все это обусловило начало масштабной трансформации российского рынка **ИТ-решений**. Организации пересматривают стратегии, расставляют новые приоритеты для **ИТ-проектов**, а государство совершенствует нормативно-правовую базу и осуществляет инвестирование в **ИТ-сферу**.

ОБЪЕМ РОССИЙСКОГО ИТ-РЫНКА

По данным международной исследовательской и консалтинговой компании в области информационных технологий и телекоммуникаций International Data Corporation (IDC) в 2021 году объем рынка информационных технологий в России составил **31,2 млрд. долл.** при темпе роста **1,3 %**.

Рис.1. Объем ИТ-рынка в России, млрд.долл

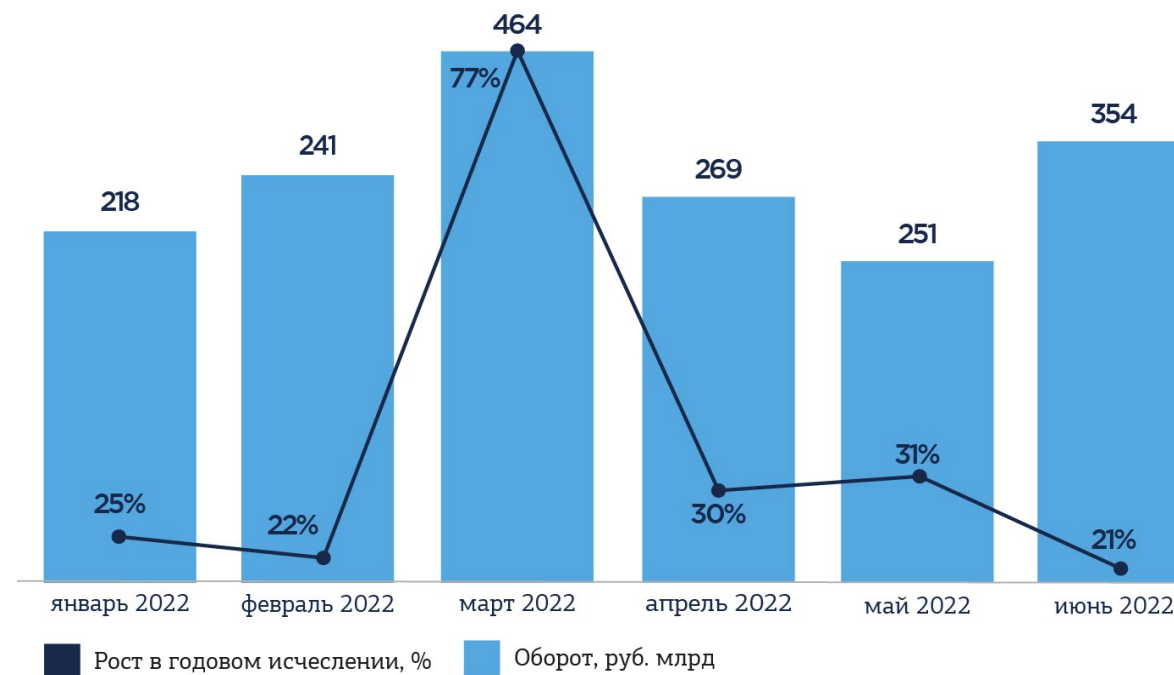


Источник: Минцифры

В то же время международные исследовательские агентства оценивали сокращение объема российского ИТ-рынка **в 2022 году на 12,1 млрд долл.**, или на **39%**, относительно **2021-го**, что составило **19,1 млрд долл.**

Тем не менее, количество зарегистрированных ИТ-компаний и оборот российских ИТ-компаний в первой половине **2022 года существенно выросли** по сравнению с показателями **2021 г.**

Рис.2. Совокупный оборот российских ИТ-компаний в первом полугодии 2022 г.



Источник: Росстат

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ СУВЕРЕНИТЕТ

Основной тренд рынка информационных технологий в 2022-2023 гг. – достижение технологического суверенитета и импортозамещение, которое затронуло и оборудование, и ПО, поскольку до этого большинство отечественных компаний использовало иностранные решения и сервисы. Уход крупнейших зарубежных вендоров с российского рынка обусловил развитие отечественного ИТ-рынка и увеличение объема инвестиций в эту отрасль. Драйверами стали не только запрос со стороны бизнеса, оказавшегося без возможности выбора, но и государство, которое потребовало разработки российского программного обеспечения для нужд официальных структур.

В апреле 2022 г. Минцифры России опубликовало список приоритетных направлений государственной поддержки отечественных ИТ-решений. Он состоит из **17 классов систем**, куда вошли средства разработки ПО, инструменты инженерного анализа и машинного обучения, продукты графического дизайна и другие.

Так, господдержку в первоочередном порядке должны получить, например, средства автоматизированного проектирования (CAD). В список попали также средства инженерного анализа - системы имитационного, аэро-, гидро-, термодинамического и прочего прикладного моделирования и решения оптимизационных задач. Обозначены подробные требования к отечественным разработкам в этих классах (Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2022 г. № 243).



В середине ноября **2022 года** Минэкономразвития разработало проект федерального закона, в котором дается определение понятию **«малая технологическая компания»** и критерии по ее определению. Поручение внедрить понятие **«технологическая компания»** в законодательство было дано президентом России Владимиром Путиным по итогам обсуждения технологической повестки в рамках Совета по стратегическому развитию и национальным проектам. В дальнейшем такому бизнесу будет предоставляться господдержка. В рамках госпрограммы **«Цифровая экономика»** льготы от государства в ИТ-сфере положены только ИТ-компаниям, для ИП программа поддержки не действует.

Есть два вида льгот - для бизнеса и для его сотрудников. Чтобы их получить, для компаний есть два условия:

- Доля профильной выручки минимум **70%** от всех доходов. Такой выручкой считают, в частности, доходы от разработки и продажи своего ПО или электроники.
- Аккредитация в Минцифры. Для компаний в сфере ИТ есть два реестра, которые курирует Минцифры: реестр аккредитованных ИТ-компаний и реестр разработчиков отечественного ПО. Государственная аккредитация ИТ-компаний в Минцифры - это обязательное условие, чтобы получить льготы на ведение бизнеса. Аккредитация выдается бессрочно. Но в отдельных случаях после включения в реестр аккредитацию может аннулировать Минцифры.



**ВОДОРОДНАЯ ЭНЕРГЕТИКА:
КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
РАЗВИТИЯ, ПЕРЕСМОТР ПЛАНОВ,
ИНВЕСТИЦИИ**



CAUTION



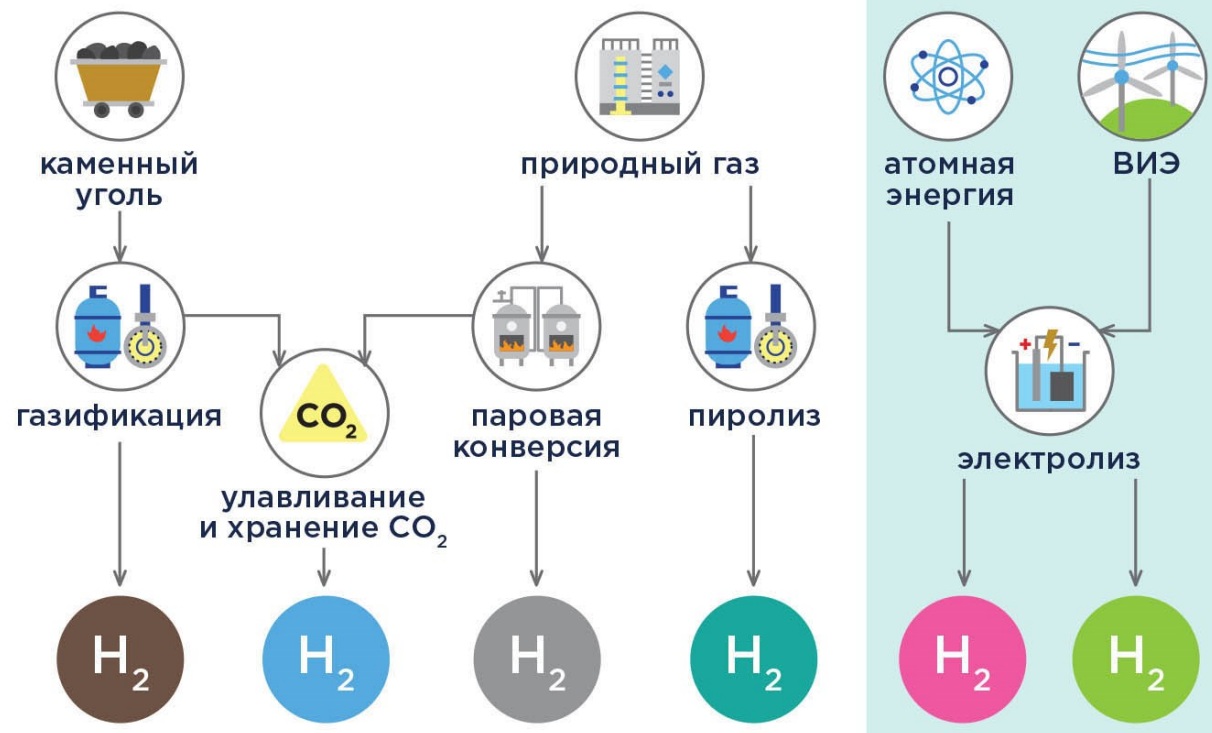
ВОДОРОДНАЯ ЭНЕРГЕТИКА: ключевые направления развития

Водород как энергоноситель, выполняет роль важного инструмента по сокращению выбросов парниковых газов, декарбонизации энергетики, транспортного сектора и промышленности. Роль водорода в энергобалансе будет возрастать. Во-первых, идет процесс декарбонизации, переход к безуглеродной энергетике. Во-вторых, остро стоит вопрос сбалансированности системы, построенной на возобновляемых источниках энергии (ВИЭ).

Для того чтобы обеспечить надежность энергосистемы, необходимо отработать технологии хранения энергии. И роль водорода как элемента системы хранения будет расти. В-третьих, все государства стремятся к энергобезопасности, энергонезависимости. Именно водород сегодня находится в центре мировой энергетической повестки, и даже самые консервативные оценки говорят о том, что к 2050 году его роль в энергобалансе может составить порядка 18–20%. Фактически он будет сопоставим с такими энергоносителями, как газ, нефть, уголь.

↓ Принято выделять цветовые градации водорода, соответствующие степени его экологичности и способу получения.

Рис.1. Способы получения водородного топлива



Источник: ACIL ALLEN Consulting, анализ ИЦ «Энерджинет»

- H₂** В настоящее время порядка 75% объема мирового производства водорода приходится на **«серый»** водород. Для его получения природный газ нагревают и смешивают с паром, что является самым дешевым и одновременно наименее экологичным способом производства водорода. В данном процессе выделяется большое количество углекислого газа.
- H₂** Больше 20% водорода относится к **«коричневому»** или **«бурому»** типу. Его получают путем газификации угля. Этот метод также после себя оставляет парниковые газы.
- H₂** **«Голубой»** водород получают из природного газа, при этом **вредные отходы улавливаются для вторичного использования**. Тем не менее, идеально чистым этот метод назвать нельзя, поскольку диоксид углерода нужно утилизировать, а это снижает экономическую эффективность энергетики.
- H₂** **«Розовый»** или **«красный»** водород производят при помощи атомной энергии.
- H₂** Для получения **«бирюзового»** водорода природный газ нагревают до 900 °С в вакууме. Побочным продуктом такого метода производства является твердый углерод, который можно использовать в промышленности и легко утилизировать.
- H₂** Но самым экологически чистым считается **«зеленый»** водород – он производится из возобновляемых источников энергии (ВИЭ) методом электролиза воды. Все, что необходимо для этого: вода, электролизер и большое количество электроэнергии. Именно на «зеленый» водород делают ставку в альтернативной энергетике, т.к. он в будущем может полностью заменить ископаемое топливо.



Состояние водородной энергетики в мире

Ведущие страны мира, отдельные регионы и крупные корпорации декларируют свои долгосрочные стратегические цели по снижению выбросов парниковых газов (или углеродного следа в выпускаемой продукции) для борьбы с глобальным изменением климата.

Таблица 1 - Заявленные национальные цели по сокращению выбросов парниковых газов

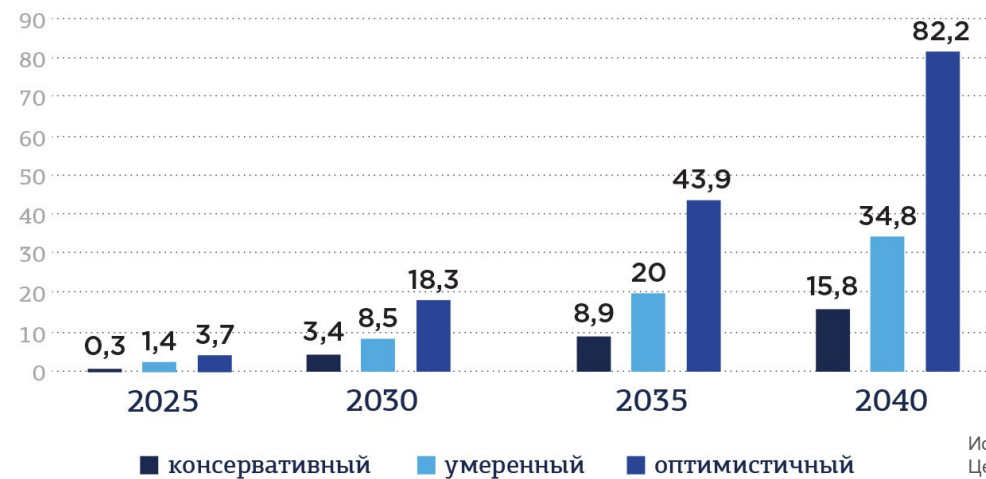
Страна	Декларируемые сокращения выбросов парниковых газов
США	К 2025 г. Сократить выбросы парниковых газов на 26-28% от уровня 2005 г.
Канада	К 2030 г. – на 30% от уровня 2005 г.
Германия	К 2030 г. – на 40-55% от уровня 1900 г. К 2050 г. – на 80-95%
Франция	К 2030 г. – на 40% от уровня 1990 г.
Норвегия	К 2030 г. – на 40% от уровня 2005 г.
Бразилия	К 2025 г.- на 40% от уровня 2005 г.
Мексика	К 2030 г. – на 22-36% от базовой линии
Китай	К 2030 г. Сократить удельные выбросы парниковых газов на 1 долл. ВВП на 65% с выходом на пик по абсолютной величине выбросов не позднее 2030 г.
Австралия	К 2030 г. – на 26-28% от уровня 2005 г.

Источник: Центр энергетики СКОЛКОВО

В десятку лидеров по абсолютным значениям выбросов парниковых газов входят такие страны, как Китай, США, Индия, Россия, Япония, Германия, Южная Корея, Иран, Саудовская Аравия и Канада, на долю которых в 2021 г. пришлось **68 %** общих мировых выбросов.

Согласно умеренному сценарию специалистов Центра EnergyNet, принятому в качестве базового, к 2025 г. **мировой рынок водородной энергетики** должен достичь **26 млрд.долл.**, при этом в период 2025–2040 гг. цены на водородное топливо должны снижаться с 4 тыс. до уровня 2 тыс. долл. за тонну.

Рис. 2. Три варианта прогноза развития объемов мирового рынка водородного топлива



Источник: данные Центра EnergyNet

Согласно прогнозам компании Persistence Market Research, в период 2020–2025 гг. среднегодовой **рост мирового рынка** водорода в целом составит **6,1 %** и к концу 2025 г. стоимость рынка достигнет **200 млрд. долл.**

Таблица 2 – Основные характеристики мирового рынка водорода

	Ед. измерения	2020	2025	2035	2050
Производство энергии	ЭксаДжоуль	589	620	661	674
Производство водорода	млн т	90	105	150	250
Доля энергетического водорода	%	1	5	25	50
Себестоимость взвешенная	долл/кг	1,22	1,55	2,05	2,37
Общая себестоимость	млрд долл	1	8	77	296
Экспорт из РФ водорода	млн т	0	0,2	2-12	15-50
Доля экспорта РФ на мировом рынке водорода	%	0	4	5-32	12-40

Источник: данные МЭА

Следует подчеркнуть, что водородный рынок – это не только сам водород, но и способы его производства, транспорта, использования. Это большой зарождающийся рынок разнообразной продукции машиностроения, химии и новых материалов. Оценка его объемов на нынешнем этапе – весьма приблизительная.

В настоящее время этого рынка, по сути, нет. Почти все **90 млн тонн** производимого **водорода** используются на месте, для удовлетворения собственных нужд. Согласно сценарию APS (Announced Pledges Scenario) МЭА, заложенный в водородных стратегиях государств объем годового производства должен вырасти в среднем до 150 млн т в 2035 г. и 250 млн т в 2050 г.

Из приведенных данных видно, что официально декларируемая доля водородной энергетики в мировом масштабе в 2050 г. в лучшем случае составит 0,5% в массовом (в пересчете на тонны условного топлива), 2% в энергетическом и 2,5% в денежном исчислении. С финансовой точки зрения такая доля соответствует уровню сегодняшнего рынка каменного угля; с точки зрения энергоемкости – находится на уровне сегодняшней гидроэнергетики.

Статьи и новости

Сканируйте QR-коды и переходите в разделы на сайте, чтобы ознакомиться с самыми свежими новостями компании, экспертными статьями, актуальными комментариями и аналитическими исследованиями Группы «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»

Аналитические
исследования



Публикации
экспертов



Новости



Мы в соцсетях

Подписывайтесь на наши социальные сети, чтобы получать уведомления о новых публикациях и анонсах



[@delprofgroup](https://t.me/delprofgroup)



[delovoyprofilgroup](https://vk.com/delovoyprofilgroup)



[@Delovoy_Profil](https://twitter.com/Delovoy_Profil)



[Delovoy Profil](https://www.youtube.com/DelovoyProfil)

Свяжитесь с нами

для получения комментария эксперта, согласования темы статей
и публикации, получите ответы на интересующие вопросы



АЛЕКСАНДРА ПАШКЕВИЧ

Ведущий маркетолог Департамента маркетинга и PR

☎ +7 (495) 740-16-01 (доб. 1048)

✉ pashkevich@delprof.ru

🌐 www.delprof.ru



СЕРГЕЙ КУЛИКОВ

Ведущий маркетолог Департамента маркетинга и PR

☎ +7 (495) 740-16-01 (доб. 1043)

✉ kulikovse@delprof.ru

🌐 www.delprof.ru

Представленные в документе мнения учитывают ситуацию на дату публикации материала и могут быть неактуальными на момент прочтения. Документ носит исключительно ознакомительный характер и не может служить основанием для вынесения профессионального суждения. Группа «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ» не несет ответственности за действия, совершенные на основе изложенной в документе информации. По всем конкретным вопросам следует обращаться к специалисту по соответствующему направлению.